

Negocios en grupo más inteligentes con BlockBuster

Encuentre la combinación perfecta con BlockBuster, el software de optimización de grupos de Duetto que ayuda a los hoteleros a descubrir la combinación más rentable de negocios de grupos y transitorios a la tarifa adecuada, en el momento adecuado.

↑+6.5%

Aumente notablemente el RevPAR

Los clientes de Duetto que tienen implementado BlockBuster experimentan un aumento significativo del RevPAR. El aumento medio es del +6,5%.



Procesos controlados y optimizados

Los revenue managers proporcionan estrategias de precios que permiten a los equipos de ventas presupuestar rápidamente, sin tener que ir de un lado a otro.



Recomendaciones de tarifas de grupo basadas en los beneficios

Recomendaciones de tarifas basadas en el coste de adquisición, el desplazamiento transitorio, los márgenes de beneficios auxiliares y una previsión fiable de la demanda del grupo.



BlockBuster utiliza Open Pricing

La metodología de fijación de precios más rentable del sector permite una optimización flexible de las tarifas por tipo de habitación y fecha de estancia.



Eliminación de la complejidad, ahorro de tiempo

Ejecute análisis de desplazamiento rápidos y en tiempo real utilizando métricas de rentabilidad para una evaluación precisa y holística de los costes de oportunidad.



Optimice el negocio de grupos y eventos en tiempo real

Equilibre las reservas de grupos y transitorias para aumentar la rentabilidad

◆ **Valore a los grupos y a los huéspedes transitorios**

Tome decisiones estratégicas. Comprenda el valor de desplazamiento de rechazar futuros negocios transitorios de alto rendimiento cuando haga un presupuesto para un próximo evento que incluya salas y conferencias.

◆ **Mejore la colaboración entre equipos**

Nuestra plataforma integrada de revenue management permite a los equipos de su hotel trabajar a partir de una única fuente, con datos transparentes, lo que posibilita la fijación de precios sin fisuras en el negocio de grupos.



Potencie los equipos de ventas y revenue con el software BlockBuster

El potencial de colaboración y los flujos de trabajo innovadores y revolucionarios de BlockBuster fortalecen a su equipo, con procesos de aprobación rápidos y seguimiento de la comunicación, garantizando que siempre sea el primero en llegar a la propuesta, en todo momento.

Un innovador abanico de soluciones tecnológicas que trabajan conjuntamente para mejorar el revenue management.

Junto con ScoreBoard para la elaboración de informes y GameChanger para la fijación de precios, BlockBuster forma parte de un galardonado conjunto de productos SaaS que ofrece a los hoteleros la posibilidad de implantar estrategias modernas de fijación de precios y una distribución ágil que, a su vez, maximizan los ingresos y los beneficios.

- Nuestra arquitectura en la nube multiusuario de AWS significa que los equipos de ventas y revenue acceden automáticamente a la última versión, siempre.
- Funciona con Open Pricing. La metodología de fijación de precios más rentable del sector permite una optimización flexible de las tarifas por tipo de habitación y fecha de estancia.



BlockBuster, creado por hoteleros, para hoteleros.



“Queríamos contar con un módulo para evaluar nuestros grupos, ya que los viajes de negocios están de vuelta y son una parte muy importante para nosotros. Estoy entusiasmada con Blockbuster. Es una gran herramienta para nuestro equipo de grupos”.

Rebecca Elder, Directora Regional de Revenue Management, Edgewater Hotel, Noble House Hotels & Resorts.



Cambiando las reglas del juego del *revenue management*

GameChanger, la innovadora solución de precios de Duetto, permite a los hoteleros optimizar cada reserva de forma eficiente y sin fisuras.

↑+6.5%

Aumente notablemente el RevPAR

Los clientes de Duetto que tienen implementado GameChanger experimentan un aumento significativo del RevPAR. El aumento medio es del +6,5%.



Automatice como desee

AutoPilot le permite automatizar todo lo que quiera, con un control total.



Obtenga recomendaciones de tarifas para el futuro

El análisis innovador y dinámico de GameChanger produce recomendaciones de tarifas para hoteles hasta cinco años vista. for hotels up to five years into the future.



Personalice su estrategia empresarial

Obtenga una ventaja competitiva al crear una lógica de precios y segmentación única.



Mida la demanda de su mercado

Realice un seguimiento de los negocios perdidos para comprender plenamente la demanda y la elasticidad de los precios de los consumidores.



Trabaje con una solución de estrategia empresarial global

Proporcione a los equipos de revenue centralizados un control total para desplegar estrategias de fijación de precios globales.



Despreocúpese

Reciba alertas instantáneas de los cambios del mercado cuando configure notificaciones inteligentes.



Potencie su equipo de revenue management con Open Pricing

Con una metodología de Open Pricing, puede rentabilizar todos los segmentos, tipos de habitaciones y canales de distribución de forma independiente y en tiempo real.

Adapte sus tarifas en función de las fluctuaciones de la demanda del mercado y, en las noches de alta ocupación, los descuentos pueden pasar a cero en lugar de cerrarse, lo que permite que su inventario siga disponible en todos los canales.

- Al utilizar Open Pricing, sus habitaciones tienen un precio óptimo para cada día, cada segmento de huéspedes y cada tipo de habitación, lo que genera tarifas más altas y una mayor rentabilidad.
- La estrategia Open Pricing de GameChanger le permite permanecer abierto y vendiendo. Siempre. Y no perderá visibilidad en el mercado ni clientes en favor de los hoteles de la competencia.
- Al emplear Open Pricing podrá poner límites mínimos o máximos para establecer parámetros de tarifa adecuados para su propiedad, ubicación o marca.



Automatización: el camino hacia la gestión moderna del revenue

En Duetto nos gusta marcar el camino y por eso estamos orgullosos de ser el primer RMS que ofrece automatización controlada. La automatización controlada le da el poder de decidir cuándo y qué automatizar, liberando el tiempo que suele dedicarse a tareas repetitivas y permitiéndole centrarse en otras cuestiones más urgentes..

- Automatice de forma segura la optimización diaria de tarifas dentro de unos parámetros que puede establecer, controlar y modificar.
- Optimice las 24 horas del día. GameChanger publicará automáticamente las tarifas más rentables para su negocio.
- Las directrices de tarifas empresariales facilitan el establecimiento de estrategias escalables y su automatización en todas las regiones o marcas.



GameChanger: software de análisis predictivo para hoteles, casinos y complejos turísticos

GameChanger, una solución de análisis predictivo alojada en la nube, permite a los hoteles perfeccionar sus estrategias de revenue management mediante una tecnología innovadora.

Un innovador abanico de soluciones tecnológicas que trabajan conjuntamente para mejorar el revenue management.

Junto con ScoreBoard para la elaboración de informes y BlockBuster para las reservas de grupos, GameChanger forma parte de un galardonado conjunto de productos SaaS que ofrece a los hoteleros la posibilidad de implementar estrategias modernas de precios y una distribución ágil que, a su vez, maximizan los ingresos y los beneficios.

- Permite personalizar su pantalla de inicio para acceder a la información clave al instante, segmentar y volver a segmentar sin perder datos.
- Gracias a la arquitectura multiusuario en la nube de AWS, las actualizaciones se envían automáticamente, lo que permite a los usuarios disponer de la última versión, elimina el tiempo de inactividad y elimina la necesidad de costosas actualizaciones.



GameChanger: *creado por hoteleros, para hoteleros.*



“GameChanger añade de 5 a 10 puntos de índice RevPAR en los hoteles donde se ha implantado. Sinceramente, no conozco ninguna otra cosa que la dirección pueda hacer para disparar el índice de esa manera”.

Leland Pilsbury, Presidente de Thayer Lodging, una empresa de Brookfield



Forecast, seguimiento y optimización con ScoreBoard

El innovador software de revenue forecast (previsión de ingresos) de Duetto permite a hoteles, casinos y complejos turísticos crear forecast precisos a diario, en cuestión de minutos.

↑+6.5%

Aumente notablemente el RevPAR

Los clientes de Duetto que tienen implementado ScoreBoard experimentan un aumento significativo del RevPAR. El aumento medio es del +6,5%.



Revenue forecast en minutos

Establezca previsiones de ingresos a nivel mensual para cada segmento. Cree previsiones diarias personalizadas automáticamente con la tecnología SmartSpread de Duetto.



Diagnóstico. Resolución

Cambie sin esfuerzo entre los niveles macro y micro para centrarse en propiedades individuales o carteras enteras.



Informes y forecast únicos

Gracias a los informes visuales en tiempo real y a las herramientas de previsión, podrá crear fácilmente perspectivas personalizadas de las métricas de su empresa.



Analítica para forecast de largo alcance

Genere previsiones para un máximo de 5 años y agilice los procesos de previsión y presupuesto en todas las propiedades con flujos de trabajo de plantillas.



Visualizzazione dei dati a prima vista

Detecte fácilmente patrones y tendencias en los datos de su hotel de un vistazo.



Sin tediosas entradas de datos

Nuestra tecnología SmartSpread elimina la interminable introducción manual de datos, liberando un tiempo valioso.

Optimice sus informes sobre el revenue con nuestro sistema inteligente de generación de reportes

Informes rápidos, sencillos y precisos

Duetto facilita y agiliza la generación de informes e información. Permita a sus revenue managers centrarse en la estrategia mientras Duetto crea y distribuye informes sobre el revenue.

► **Elabore rápidamente informes personalizados**

Las vistas personalizables del panel de control ayudan a los revenue managers a ver el forecast y los presupuestos a nivel de resumen o de segmento. También puede exportar fácilmente informes internamente o con sistemas de terceros.

► **Informes de fidelización que ayudan a tomar decisiones**

El conjunto de productos de Duetto proporciona una visibilidad completa del gasto en habitaciones y no habitaciones por segmento de fidelización, lo que le ayuda a comprender el valor del ciclo de vida del cliente y a elaborar estrategias de segmentación en consecuencia.

► **Más datos, más información**

Duetto le mantiene plenamente informado mediante la obtención del conjunto de datos más completo disponible en un RMS, incluyendo compras en la web, datos de reservas y reservas, e información sobre la competencia.





ScoreBoard - software innovador de presupuestos, forecast e informes para hotelería

ScoreBoard ofrece a los hoteles la posibilidad de mejorar la precisión del forecast con previsiones diarias por segmentos, lo que les permite salvar la distancia entre la estrategia comercial y la planificación de las operaciones.

Un innovador abanico de soluciones tecnológicas que trabajan conjuntamente para mejorar el revenue management.

Junto con GameChanger para la fijación de precios y Block-Buster para las reservas de grupos, ScoreBoard forma parte de un galardonado conjunto de productos SaaS que ofrece a los hoteleros la posibilidad de implantar estrategias modernas de fijación de precios y una distribución ágil que, a su vez, maximizan los ingresos y los beneficios.

- ▶ Duetto obtiene y procesa más datos que cualquier otro RMS, teniendo en cuenta datos de la competencia, arrepentimientos y denegaciones, datos de reservas, reseñas y comentarios.
- ▶ Gracias a la arquitectura multiusuario en la nube de AWS, las actualizaciones se envían automáticamente, lo que permite a los usuarios disponer de la última versión, elimina el tiempo de inactividad y elimina la necesidad de costosas actualizaciones.



ScoreBoard, creado por hoteleros, para hoteleros.



“Sin duda capta los datos que necesitamos y nos da una perspectiva muy precisa.”

Raúl Leal, Director General de Virgin Hotels